

Per Mail oder Fax an uns:

Tel: 06167 9139760

Fax: 06167 913480

post@bio-korb.de

NaturNachbar

Seien Sie dabei auf dem Weg, zum Anbieter von ZEHNTAUSENDEN ÖKO-Artikeln für
IHRE Kunden zu werden.

... ein exklusiver Service vom



NaturNachbar, die Idee

Als vor Ort Geschäfte haben Sie aufgrund u.a. der Ladensgröße (m²) immer eine Einschränkung der Menge an Produkten die Sie anbieten können.

Kunden die Bio Lebensmittel kaufen ... sind aber auch potentielle Kunden für viele andere nachhaltige-biologische Produkte.

Wenn die Ladensgröße keine Rolle mehr spielen würde: dann können Sie als der vor Ort Händler diese Produkte an Ihre Kunden verkaufen

UND genau das ermöglicht der NaturNachbar

NaturNachbar, Grundlage

Die Digitalisierung verändert das Handelsgeschehen und bietet, richtig genutzt, Ihnen als vor Ort Handel auch NEUE Chancen.

Nicht jedes Produkt, das Sie als vor Ort Händler verkaufen könnten, muss in Ihrem Geschäft stehen.

Sie können mit Ihrer Kunden-Vertrauensbasis die Verbindung Kunde zu Produkt herstellen. SIE können Online- und vor Ort Handel verbinden.

In Ihrem NaturNachbar Shop verkaufen Sie dann zehntausende ÖKO-Artikel an IHRE Kunden.

NaturNachbar, wie geht das, Teil 1

Sie erhalten von uns OHNE jegliche KOSTEN einen komplett fertigen Internet-Shop.

Wir betreiben diesen, kümmern uns um Sortimente, Bezahlung, Lieferung, wir sind rechtlich verantwortlich.

Sie stellen mittels Werbematerial (das Sie von uns kostenfrei erhalten) oder auch indem Sie Kunden ansprechen, auf Kundenfragen reagieren, die Verbindung her zu Ihrem NaturNachbar Shop.

So profitieren Sie als vor Ort Händler von der Digitalisierung OHNE selbst Onliner werden zu müssen.

Umsatz >>>> Provision an Sie

NaturNachbar, wie geht das, Teil 2

Der Internet-Shop hat aber NICHT die Stoßrichtung, dass SIE jetzt Online-Händler werden und im Internet nach Kunden fischen sollen, sondern

- so können Sie IHREN Kunden viel mehr anbieten, als die Ware, die im Regal ist,
- mit unserem System OHNE Kosten und OHNE Risiko.

Natürlich kann es sein, dass im Internet Kunden entstehen, aber an erster Stelle steht

SIE haben Kunden, denen SIE mit diesem System ein viel größeres Sortiment verkaufen können, als jetzt möglich.

NaturNachbar, Sortimente

Stand jetzt (Juni 2023) haben wir mit rund 50 vor Ort Händlern gestartet und bieten:

- Bio Heimtierfutter (seit Anfang 2022)
- Bio Lebensmittel (mit Schwerpunkt Großbinde und Spezialitäten), ab ca. Juli 2023

Zug um Zug wollen wir diese Sortimente dazuschalten:

- Öko-Wein
- Öko-Textilien
- Öko-Haushaltswaren
- Naturdrogerie und Naturkosmetik
- Bio-Nahrungsergänzung
- Öko-Gartenmaterial
- Öko-Schreibwaren
- Öko-Wohnartikel
- ... und mehr

**In Summe werden so zehntausende Öko-Artikel für Ihre Kunden
über SIE verfügbar**

UND

das alles dann an EINER Stelle, in IHREM Shop.

NaturNachbar, meine Wahl?

Müssen Sie alle Sortimente anbieten?

NEIN: Wir vom Bio Korb haben jegliche „Zwangssysteme“ immer abgelehnt. Wenn Sie z.B. kein Gartenmaterial anbieten möchten ... dann sind diese Artikel auch nicht in Ihrem Shop.

Aber ... das geht nur für „Sortimente“ nicht für einzelne Produkte, denn eine gewisse Standardisierung ist nötig.

Beim NaturNachbar können Sie also einfach ohne Kosten und Risiken mitmachen.

Der NaturNachbar Shop Ihres Geschäfts

... was kann der Shop, der für SIE kostenfrei im Einsatz ist?

... ein exklusiver Service vom



NaturNachbar Shop ... wichtig!

Wir sind im Impressum und das bedeutet, dass wir alle Risiken tragen

UND

dass wir die komplette Arbeit machen.

- Wir sind rechtlich für die Inhalte und den Betrieb verantwortlich.
- Wir organisieren alles um die Zahlung UND tragen Zahlungsausfälle.
- Wir machen alles Operative, wie den Versand, Warenaustausch und Co.
- Wir tragen die Kosten für die Bio Zertifizierung, die DSD/Lucid Müllgebühren, ... für alles.
- Wir halten den Shop aktuell, erweitern seine Funktionen, betreuen Kunden bei Fragen zu Versand und Co. und je nach Fragestellung auch fachlich.

IHR JOB? Nutzen Sie das Kundenpotential, das SIE haben und seien Sie der große NATUR-Gemischtwarenhändler vor Ort.

Umsatz >>>> Sie erhalten eine Provision

NaturNachbar Shop ... Funktionen I

Zahlarten

Vorkasse, auf Rechnung, Bankeinzug, Paypal, an Ihrer Ladenkasse

Versandarten

Zur Abholung bei Ihnen im Geschäft oder an eine beliebige deutsche Lieferadresse

Anonym bestellen

Wir haben ein System eingebaut, mit dem Sie für Ihren Kunden (z.B. direkt im Geschäft) oder Ihr Kunde selbst (z.B. von zu Hause aus) OHNE Angabe von Adress- und Zahlungsdaten bestellen kann!!!

Markenseiten

Damit die Marken das System mit Links unterstützen können, haben diese jeweils eine eigene Markenseite im Shop und können so direkt in IHREN Shop verlinken.

Alternative Produkte

Beispielsweise andere Größen, Farben, Sorten kann sich der Kunde anzeigen lassen. So könnten Sie z.B. bei sich im Geschäft, wenn ein Kunde nach einer anderen Packungsgröße fragt, ggf. direkt beantworten und für ihn bestellen .. und der Kunde zu Hause auf der Couch ... natürlich auch!

NaturNachbar Shop ... Funktionen II

Filter-Auswahl

Für jedes Sortiment gibt es einen eigenen, auf den Bereich abgestimmten Filter, der dem Kunden eine schnelle und leichte Suche gestattet.

Scroll-Katalog

Für Informationen und das schnelle Finden von Produkten gibt es für jedes Sortiment auch einen Scroll-Katalog, der per Direktlink die Produkte aufrufen kann. Sie könnten so einen Katalog auch auf Ihren Seiten oder in sozialen Netzwerken publizieren oder Ihren Kunden mailen UND der Kunde könnte scrollen und wenn ihn etwas interessiert, so direkt in Ihren Shop gelangen.

Lieferbarkeitsinfo

Sollte ein Produkt nicht lieferbar sein, so kann sich der Kunde informieren lassen, wenn es wieder vorrätig ist.

Spezielle Sortimentsfunktionen

Für Heimtierfutter kann der Kunde, der sich ein Login generiert hat, seine Tiere mit Namen und Gewicht hinterlegen. Dadurch bekommt derjenige beim Futter die benötigten Futtermengen mit Namen des Tieres angezeigt.

ABO Bestellung: Bei einigen Artikeln, die man regelmäßig braucht, macht ein ABO einen Sinn und auch das ist hier möglich. Ein oder mehrere ABOs, selbst aktivier- oder deaktivierbar, mit variablen Rhythmen ... alles einfach und schnell für den Kunden selbst machbar.

Bei Lebensmitteln und bei Tierfutter gibt es ein A bis Z der Zutaten. Zum einen kann der Kunden im Artikeldetail von der Zutat direkt dorthin und schauen, was ist das eigentlich oder auch wofür und umgekehrt kann aus dem „A bis Z“ auch aufgerufen werden, welche Artikel diese Zutat beinhalten.

... Solche speziellen Funktionen werden wir je nach Sortiment dann immer programmieren, damit der Kunde sortimentsbezogen wichtige Funktionen erhält.

NaturNachbar Shop ... Impressionen I

Aktuell in 3 Farben zur Auswahl, weitere im Laufe der Zeit geplant

FutterFinder Hund Katze Marken A-Z Aktionen

Zutaten A-Z Futterwissen Futter-Sets Sonderposten Service Verkäufer vor Ort

futternachbar
Unger Naturkost Veitlahm

FutterFinder Hund Katze Marken A-Z Aktionen

Suchen nach...

Zutaten A-Z Futterwissen Futter-Sets Sonderposten Service Verkäufer vor Ort Katalog

Katalog

Aktionen

Verkäufer vor Ort

Im Katalog finden Sie diese Marken:

Bio Vegan GRINGO HANF KEIMLING Bio

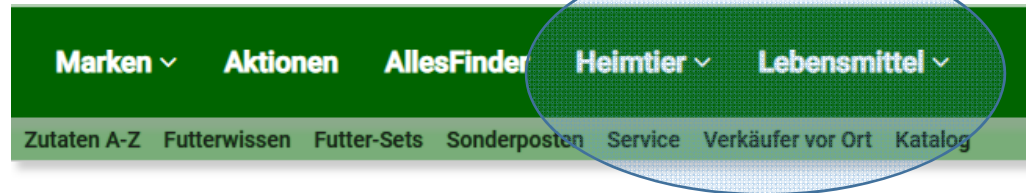
Bio Hanf-Keimling 400g Hund Nassfutter Gringo

Händler-Teaser auf Frontseite

Je Sortiment ein „Blätterkatalog“ eingebunden

NaturNachbar Shop ... Impressionen II

Jedes (neue gewünschte) Sortiment
kommt automatisch in die Headline



Shoplayout passt sich
automatisch an (PC,
Smartphone, Pad, ...)

Sortimente
klappen auf



NaturNachbar Shop ... Impressionen III

Ihre Seite im Shop

Vorstellung Ihres
Geschäfts in Wort
und Bild

Willkommen bei uns in Veitlahm



Über unser Geschäft

Dieser Shop wird von uns, der BS Bio Service OHG betrieben, aber Sie haben als Kunde einen Ansprechpartner, einen Händler vor Ort, der vom Erfolg dieses Shops dann auch profitiert. So kann ihr vor Ort Händler ein tolles und großes nachhaltiges Futtersortiment für Hunde und Katzen anbieten und Sie als Kunde stärken mit dem Kauf den vor Ort Händler.

Mitte der 80er Jahre entschloss ich mich ein Bio Geschäft hier in Veitlahm zu gründen. Seitdem erhalten Sie bei mir regionales Bio Obst und Gemüse (auch aus der hier ansässigen Hofglückerei Patersberg), Naturkost von vielen Marken, Frischeprodukte aber auch Drogerieartikel oder so Dies und Das.

Mit diesem Shop kann ich Ihnen nun auch ein riesiges Sortiment an Bio Heimtierfutter für Ihren Hund oder Ihre Katze anbieten.

Dabei biete ich Ihnen eine Vielfalt von mehreren hundert Produkten. Sie können bei mir völlig Anonym bestellen und bei mir bezahlen und abholen oder auch die Ware per Paket an sich selbst liefern lassen.

Händler vor Ort:

Unger Naturkost Veitlahm
Patersbergweg 3
95336 Mantau-Of Veitlahm

Webshop:
www.natur.org



futternachbar
Unger Naturkost Veitlahm

Öffnungszeiten

Montag-Freitag: 8:00 - 18:00 Uhr
Samstag: 8:00 - 12:30 Uhr

So finden Sie uns

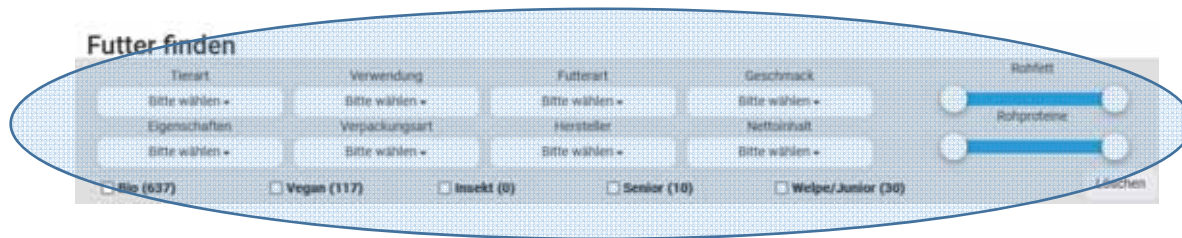
Google Maps:
Hier finden Sie den Weg zu uns. Da uns aber der Schutz IHRER Daten wichtig ist, erlauben wir Dritt-Anbietern (hier Google Maps) erst dann Daten zu liefern, wenn Sie dem zustimmen. Klicken Sie auf Aktivieren, so wird Ihnen der Weg zu uns per Google Maps angezeigt.

[Aktivieren](#)

Ihre Adresse, Link auf
Ihre Homepage, Logo,
Öffnungszeiten, ...,
alles kurz übersichtlich
dargestellt

Per Maps kann ein neuer
Kunde Sie finden

NaturNachbar Shop ... Impressionen IV



Jedes Sortiment erhält eigene umfangreiche Filter, damit Kunden (oder Sie selbst) schnell und gezielt Produkte finden

Produkt auf Merktzettel nehmen

Blätterkatalog aufrufen

Link auf Zutateninfo (oder für andere Sortimente wichtige Infos)



Weitergehende Infos, wie alternative Größen, andere Sorten, Beschreibung, rechtliche Daten

Für Sie und IHRE Kunden

Sortiment: Heimtier

Nachhaltiges Tierfutter im stationären Handel – Online /24-7/ für Ihre Kunden dabei sein-

... ein exklusiver Service vom



Heimtierfutter ... ist attraktiv

- Über 30% **Ihrer** Kunden haben einen Hund und/oder eine Katze
- Jährlich gibt ein Kunde im Schnitt 1.100,- Euro für das Futter seines Heimtieres **aus** (wenn er qualitätsorientiert Bio kauft – meint nicht den Käufer einer Billigschale beim Discounter)
- 10 Kunden, die **bei Ihnen** ihren Jahres-Futter-Bedarf decken, würden bedeuten: 11.000,- Euro Umsatz
... und 10 Kunden sind nicht so viel, oder?

Holen Sie sich diese Umsätze Ihrer Kunden, die heute woanders ausgegeben werden

Heimtierfutter ... das Sortiment

- Ihre Kunden können auf rund 700 Bio Heimtierfutter für Hunde und Katzen zugreifen, von rund 20 Marken
 - Große und kleine Packungen
 - Veganes, Fleischarmes, verschiedene Fleischsorten, ...
 - Getreide-, Glutenfrei oder Sensitive
 - Diätprodukte
 - Nassfutter, Trockenfutter, Snack, Vitamine und Zusätze
- Infos und Co zu den Produkten und Marken ... alles im Shop (für Sie und Ihren Kunden)
- Alles mit Filtern und Gliederung leicht zu finden, schnell auch mal abends oder am Wochenende über Sie bestellt

... UND wir pflegen das alles und machen alles an Arbeit

Für Sie und IHRE Kunden Sortiment Naturkost

Großbinde, Langsamdreher, Spezialitäten

Bei Ihnen im stationären Handel - Online /24-7/ für Ihre Kunden dabei sein -

... ein exklusiver Service vom



Naturkost ... Ausrichtung

- Mit Ihrem Regalsortiment decken Sie den täglichen Bedarf und Mainstream und so dies und das drum herum ab.
- Mit dem ergänzenden Angebot können Sie aber auch Produkte, die seltener gekauft werden oder Großgebilde, die viel Platz benötigen würden, anbieten und so mehr Produkte/mehr Umsatz machen.

... Nutzen Sie ggf. das Wissen, dass Sie aus diesen Zusatzverkäufen gewinnen, um Ihr Regalsortiment zu optimieren.

Naturkost ... das Sortiment

Aktuell sind das rund 500 Produkte:

- Makrobiotische und fernöstliche Spezialitäten von Arche und Terrasana
- Getrocknete Pilze und Beeren aus dem Hause Belt's
- Lupinen-Produkte vom Biolandhof Klein
- Diverse Hülsenfrüchte, Flocken, Kerne, Saaten, Reis in größeren Gebinden (1 bis 5 kg)
- Buddha Bärchen und Lucky Sticks von Mindsweets
- Gastro-Gebinde von Byodo (Nudeln in 5kg, Essig und Öl in 5 Liter)
- Kaffee Spezialitäten von Cafe Chavalo
- Fertiggerichte im Glas von Gut Krauscha
- Viele wunderbare Teesorten und Gewürze in 500g/1kg etc. von Bio-Urgestein Heuschrecke
- Manuka-Produkte von Hoyer
- Tees und Gewürze im Großgebinde von Lebensbaum
- Nahrungsergänzung von LivQ
- Tees und Gewürze im Großgebinde und Sirupe von Sonnentor
- Die ungarischen eingedickten Fruchtaufstriche von Tarpa
- Die Trocken-Fertiggerichte vom kleinen, feinen Spezialisten Troki

... Ergänzen des Sortiments, Chancen erhöhen, Kunden binden

NaturNachbar

Regelwerke / Konditionen

... ein exklusiver Service vom



Was müssen Sie tun?

- Wir benötigen ein paar Daten (z.B. Öffnungszeiten) und ein bis drei Bilder und einen kleinen Text (ggf. von Ihrer Homepage genommen). Damit erstellen wir im Shop eine Infoseite zu Ihrem Geschäft. Wenn Sie eine eigene Homepage haben, dann holen wir uns zumeist die Daten selbst von dort und Sie prüfen dann das fertige Werk.
- Zwei Dinge könnten Sie zu tun haben (nach unseren bisherigen Erfahrungen in rund 10% der Aufträge):
 - Der Kunde nutzt die Zahlungsart „bei Ihnen im Geschäft“
 - Der Kunde möchte die Ware bei Ihnen im Geschäft abholen (Sie erhalten dann von uns die Ware im Paket, für den Kunden zur Abholung etikettiert. Sie müssen das also nur an ihn übergeben.
- ... DAS war es schon!
- **Weitere Kosten für Sie KEINE!!**
- Wie schnell steht Ihr Shop: 1-2 Tage

Was erhalten Sie? ... eine Provision!

Zuerst nochmal klar vorweg:

- SIE tragen keinerlei Kosten
- Wir machen die Arbeit und tragen auch die Risiken

Von jedem Verkauf erhalten Sie eine Provision

- Für Heimtierfutter und Lebensmittel beträgt **diese Provision 10%**.
- Immer wenn der Kunde bei Ihnen im Geschäft zahlt kommen **2% zusätzliche Provision** für Ihre Arbeit hinzu.
- Für alle zukünftigen Sortimente werden ggf. die Provisionen anders sein, aber Sie werden immer vorher wissen was Sache ist und Sie können ja immer frei entscheiden, ob Sie weitere Sortimente anbieten mögen.

NUR 10%???

Die Frage wurde uns schon gestellt.

Die Provision von 10% ist REALER Gewinn, denn wir tragen die Kosten komplett. Sie haben weder zusätzliche Ladenflächen, noch Mitarbeiter im Einsatz, Sie finanzieren nichts vor und so weiter.

Wenn Ihre Kunden also 100.000,- Euro Umsatz in diesem System machen, dann erhalten Sie 10.000 Euro Gewinn. Das ist aus unserer Sicht völlig fair und, wenn Sie es in Relation zu Ihrem Aufwand sehen, eben auch gerechtfertigt gut.

Wie unterstützen wir?

Neben dem, dass wir die Shops pflegen, die Risiken tragen, die Arbeit machen, wollen wir SIE darin unterstützen dass Sie Ihre Kunden auf diese Angebote hinweisen können. Denn über Umsatz freuen wir uns natürlich auch.

- Plakate, Flyer ...
 - Verschiedene Motive
 - Immer auf IHR Geschäft verwiesen, mit IHRER Shop-URL, QR-Code
- NaturNachbar Regal
 - Damit der NaturNachbar einen Ort, eine Heimat bei Ihnen bekommt, stellen wir Ihnen ein Regal zur Verfügung. Eine Gratis-Erstfüllung mit Mustern und verkaufbaren Produkten ist dabei enthalten und ein Werbeschild weist auf das Ihr NaturNachbar Angebot hin.
- Je nach Sortiment (besonders eben bei Heimtier) haben wir Muster für Ihre Kunden angefertigt, mit der URL Ihres Shops drauf. Dem Kunden mitgeben und sich freuen, wenn Kunden das nutzen.
- Aktionen ... ja immer wieder mal ... aber das ist nicht unbedingt der Fokus. Hier geht es ja mehr um die Möglichkeit, einfach viel mehr als aktuell an Ihre Kunden verkaufen zu können.
- Gutscheine, damit Ihre Kunden testen können oder keinen Versand bezahlen müssen oder Treue belohnt wird, ... erhalten Sie immer wieder einfach mal von uns dann geschickt

KOSTEN dafür??? Wir tragen die!!!

Wohin geht die Reise?

Wir wollen Zug um Zug viele Sortimente mit Kooperationspartnern in den NaturNachbar bringen und Sie so in die Lage versetzen, zehntausende ÖKO-Produkte anzubieten.

Unsere Ideen sind (immer unterlegt durch Partner, die eine wirklich große Auswahl in dem Bereich haben):

- NaturDrogerie
- Öko-Weine
- Öko-Textilien
- Öko-Haushaltswaren
- Öko-Gartenmaterial
- Öko-Schreibwaren
- Öko-Wohnartikel
- Bio Nahrungsergänzung
- Naturkosmetik
- und mehr

DABEI sein ...

es kostet Sie nichts ...

aber es ist Chance und ...

eine wirklich innovative Neuheit

EIN wichtiger Nachsatz

Das System ist komplett NEU. Dass Sie als vor Ort Geschäft in die Lage kommen, zehntausende Produkte anzubieten ohne dafür gigantische Flächen zu haben und dass dies alles für Sie organisiert wird, das gibt es so nicht.

ABER NEUES benötigt Geduld, Zeit, Ruhe, dabeibleiben. Erwarten Sie nicht das es „Bumm“ macht und da brechen Umsätze los. Für Sie, Ihre Kunden ... ist das auch alles neu. Anfreunden, mal probieren, ... das alles wird dauern.

WIR rechnen in Jahren nicht in Monaten und das meinen wir wirklich ernst. Wir wollen mit diesem NaturNachbar strategischer Partner sein.

WOLLEN wir damit Großhändler/Lieferant für Ihr Geschäft werden?- NEIN. Sie haben GHs (der ein oder andere hat ja auch uns als GH) und die tun einen guten Job für Ihr Geschäft. Der NaturNachbar ist ein „Drumherum“, eine neue Chance, OHNE das Alte zu kappen.

Einfach JA sagen, mitmachen und wir Kleinen werden alle zusammen die Welt wieder nach vorne bringen, ... auch das sehen wir im NaturNachbar.

INTERESSE, MitMachen?

Mal anschauen? Auf:

www.naturnachbar.de

ist so ein Demo-Objekt von uns.

Ansonsten: Einfach bei uns (an)melden zum Mitmachen!

post@bio-korb.de

06167 9139760 (Mo-Fr 8-12 Uhr)

Ihr Andreas Burk (Gründer, Inhaber vom Bio Korb)